

DIRECTEUR DES VENTES

(Poste temps plein à Gatineau avec possibilité d'horaire flexible)

Offrant une gamme d'outils innovateurs en applications Web et communications, **Les Points Freebees**, compagnie sœur de **Superstar Fundraising**, offre un environnement de travail stimulant et créatif.

À la recherche d'une Superstar!

Reconnu pour la qualité de son service à la clientèle et sa volonté de faire une différence chez les clients, le **DIRECTEUR DES VENTES** aura comme principales fonctions :

- Faire la promotion, la vente et travailler à l'intégration d'une nouvelle application pour les PME, les professionnels et les réseaux d'affaires.
- Former, superviser et coordonner des équipes de vente.

Responsabilités :

- Assurer le recrutement et la sélection des représentants.
- Fournir de l'encadrement et offrir de l'assistance dans le cadre de la formation et du perfectionnement des représentants.
- Gérer une équipe de représentants pour réaliser les quotas de vente mensuels et annuels.
- Travailler à atteindre/dépasser les objectifs.
- Faire de la prospection et du développement d'affaires.
- Participer à de la formation et des ateliers connexes pour augmenter les connaissances de produits et rester au courant des produits et des prix de l'entreprise ainsi que ceux de la concurrence.
- Travailler en étroite collaboration avec les membres de l'équipe d'administration et du soutien aux ventes pour assurer la satisfaction des clients.
- Participer aux événements spéciaux de visibilité (congrès, expos, etc.) et représenter l'entreprise lors des activités promotionnelles de l'industrie.

Éducation :

- Diplôme collégial ou universitaire en Marketing, Relations publiques, Communication, Administration ou équivalent.

Expérience et savoir-être recherché :

- Posséder de 3 à 5 années d'expérience pertinente.
- Aisance avec la suite Office et avec l'utilisation des technologies web en général.
- Capacité de travailler de façon autonome et en équipe.
- Fortes aptitudes de vente avec compétences analytiques, organisationnelles et de communication exceptionnelles pour travailler dans un environnement professionnel et dynamique.
- Excellentes aptitudes en communication (anglais et français).

- Individu désirant dépasser les attentes et les objectifs, motivé par la performance.
- Expérience en vente par téléphone un atout.

Autre :

- Permis de conduire valide et véhicule fiable requis.

Nous offrons :

- Un salaire compétitif (salaire de base et commissions).
- Une ambiance d'équipe où votre créativité est la bienvenue.
- Ordinateur portable et téléphone cellulaire fournis.
- Excellentes possibilités d'avancement et de développement.

Vous désirez vivre une expérience de travail unique et stimulante? Nous vous invitons à faire parvenir votre curriculum vitae avant le **vendredi 18 avril 2014** par courriel à l'attention de Ken Villeneuve à : emplois@superstar-fundraising.com.

Nous remercions tous les candidats d'avoir manifesté leur intérêt pour ce poste. Nous communiquerons seulement avec les candidats que nous voulons convoquer à une entrevue.

*Le masculin est utilisé pour alléger le texte.